# Презентация агентства-исполнителя

INTERVOLGA

*Подготовил:*
*Антон Колодницкий,*
*Заместитель генерального директора*

# СОДЕРЖАНИЕ

Кстати, оно кликабельное


**О компании:**

Цифры
и компетенции

01

**Клиенты и отраслевая экспертиза**

02

**Ключевые услуги:**

Нагруженные интернет-магазины
Личные кабинеты дилера, клиента
b2b-платформа для оптовых продаж
Маркетплейсы
Технический аудит сайта
Корпоративные HR-порталы
Построение и развитие CRM-систем
Личные кабинеты сотрудника, кандидата
Аудит порталов на Битрикс24
Интеграция 1С с другими системами
Доработка 1С
Комплексное интернет-продвижение
Продвижение для B2B

03

**Проекты:**

ЕВРАЗ
Coleman Services
Лаборатория Касперского
Велесстрой
Интеграция с 1С
Добрая аптека
Внутренний маркетплейс
ТеплоТоп
Комплексный маркетинг
для производственного
предприятия

04

# О НАС В ЦИФРАХ

21
год работы

160+
штатных сотрудников

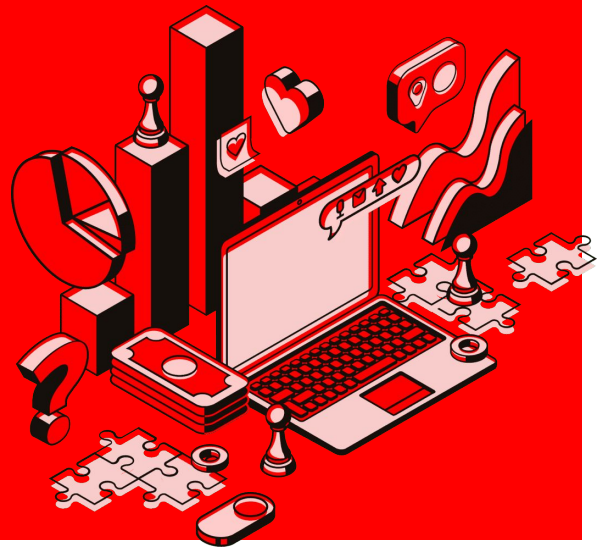
1 000+
проектов

14
производственных команд

100+
разработчиков
**Битрикс, Битрикс24, 1С**

10 000
часов в месяц — мощность разработки

# НАШИ КЛЮЧЕВЫЕ ОТЛИЧИЯ



01 //
Реализуем проекты уровня Enterprise для крупного бизнеса.

02 //
Любим технически сложные задачи по **Битрикс, Битрикс24, 1С**.
Успешно делаем доработки с сохранением обновляемости платформы.

03 //
Делаем сложные интеграции (1С, AD, SAP, документооборот, сервисы очередей и т.д.)

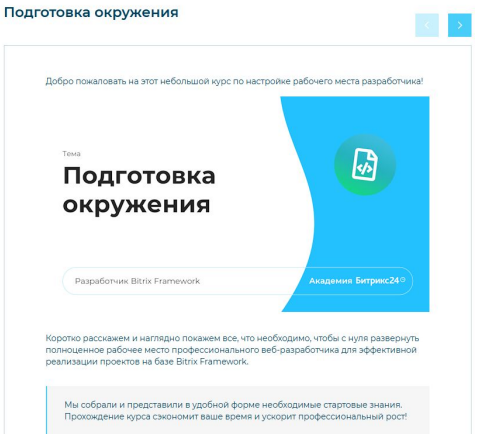
04 //
Сильная отраслевая экспертиза (фарма, логистика, добывающие компании, дистрибьюция, строительство).

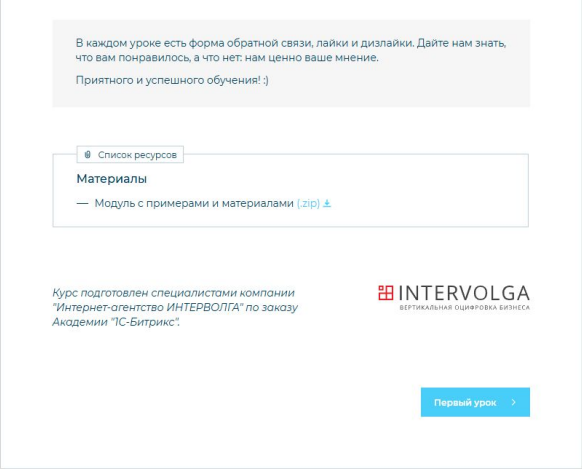
05 //
Нас рекомендуют 1С-Битрикс, клиенты и конкуренты.

Немного подробнее о том, как мы

# УЧИМ ДРУГИХ

Важным подтверждением нашей экспертизы считаем, что **вендор «1С-Битрикс» доверил нам разработку официальных обучающих курсов** для разработчиков сайтов и Битрикс24, по которым готовятся все действующие партнеры вендора.



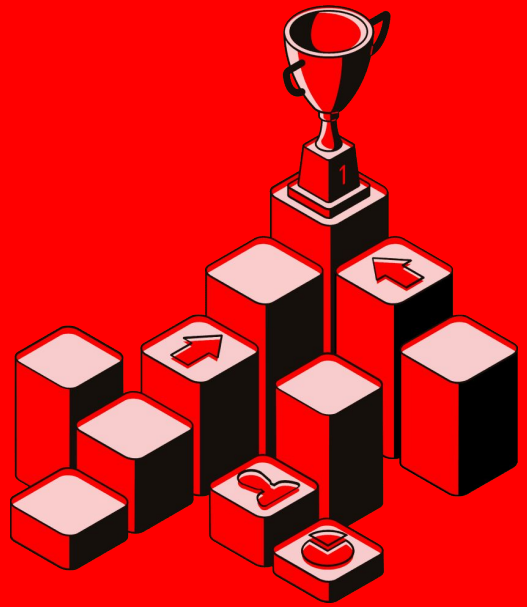




## Ссылки на некоторые курсы от ИНТЕРВОЛГИ:

- Курс: Подготовка окружения
- Курс: Кастомизация публичной части
- Курс: Свои сущности на базе Bitrix Framework
- Курс: Основные технологии Bitrix Framework
- Курс: Кастомизация коробочного Битрикс24
- Курс: Создание своей сущности в Битрикс24

Кликните, чтобы перейти на страницу курса

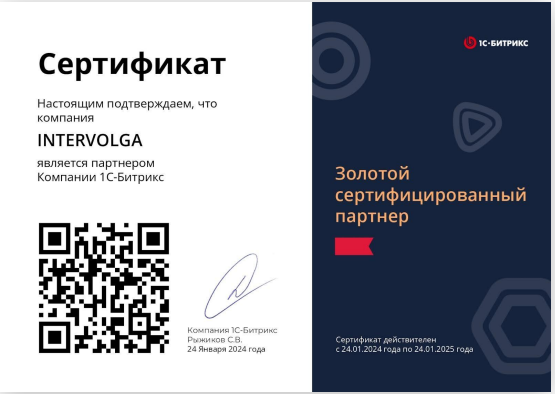
# ENTERPRISE



## Обладаем всеми существующими компетенциями по Битрикс и Битрикс24, что подтверждается вендором!

- КРУПНЫЕ ВНЕДРЕНИЯ БИТРИКС24
- БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ
- БИТРИКС24
- КОРОБОЧНАЯ ВЕРСИЯ
- РЕШЕНИЯ ДЛЯ ГОСОРГАНИЗАЦИЙ
- ИНТЕГРАЦИЯ С 1С
- ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН + CRM
- РЕШЕНИЯ ДЛЯ МЕДИЦИНЫ
- СИСТЕМНОЕ АДМИНИСТРИРОВАНИЕ
- КОМПОЗИТНЫЙ САЙТ
- CRM

Мы особенно гордимся компетенцией **ENTERPRISE** — это гарантия нашей способности вести самые сложные проекты.
**Входим в ТОП 10 ключевых партнеров** — максимальный уровень ККВ.



**Сертификат**

Настоящим подтверждаем, что компания

INTERVOLGA

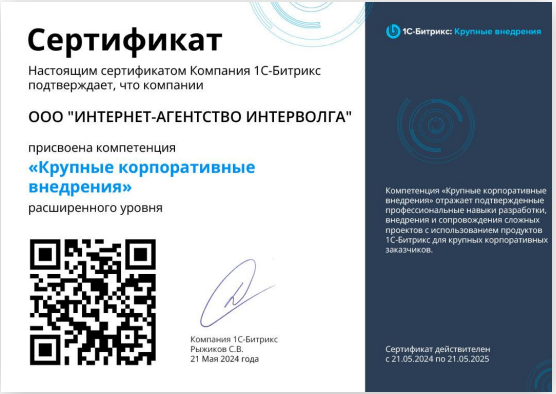
является партнером Компании 1С-Битрикс

Компания 1С-Битрикс
Рыжиков С.В.
24 Января 2024 года

1С-БИТРИКС

Золотой сертифицированный партнер

Сертификат действителен с 24.01.2024 года по 24.01.2025 года



**Сертификат**

Настоящим сертификатом Компания 1С-Битрикс подтверждает, что компании

ООО "ИНТЕРНЕТ-АГЕНТСТВО ИНТЕРВОЛГА"

присвоена компетенция

**«Крупные корпоративные внедрения»**

расширенного уровня

Компания 1С-Битрикс
Рыжиков С.В.
21 Мая 2024 года

1С-Битрикс: Крупные внедрения

Компетенция «Крупные корпоративные внедрения» отражает подтвержденные профессиональные навыки разработки, внедрения и сопровождения сложных проектов с использованием продуктов 1С-Битрикс для крупных корпоративных заказчиков.

Сертификат действителен с 21.05.2024 по 21.05.2025

# КОМПАНИИ, КОТОРЫЕ НАМ ДОВЕРЯЮТ

kaspersky
ГЛАВСТРОЙ
1С·БИТРИКС
XFIT
ДОБРАЯ АПТЕКА
ЕВРАЗ
ДЕВЕЛОПМЕНТ-ЮГ строительно инвестиционная корпорация
Admitad
IEK
БЕЛОРУССКАЯ КОСМЕТИКА сеть фирменных магазинов
Альфа Банк
Сердце Столицы аптечная сеть
dostavista
Гранд Капитал группа компаний
SPECTRUM
ПЭК: ДОСТАВЛЯЕМ СБОРНЫЙ ГРУЗ
levenhuk Zoom&Joy
SINTEC
Норвик банк
servolux
ВЕЛЕССТРОЙ
Sturm!
ALEX FITNESS
СЫКТЫВКАР ТИССЬЮ ГРУП
ВСЕРОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

# ОТРАСЛЕВАЯ ЭКСПЕРТИЗА

Лидеры рынков,
с которыми мы успешно работаем

**Фарма**

Гранд Капитал
АСНА
ДОБРАЯ АПТЕКА
Сердце Континента

**Логистика**

MAGNAT LOGISTICS
NAWINIA
dostavista
ПЭК: ДОСТАВЛЯЕМ СБОРНЫЙ ГРУЗ

**Строительство**

ВЕЛЕССТРОЙ
ДЕВЕЛОПМЕНТ-ЮГ
ГЛАВСТРОЙ

**Добывающие компании**

ЕВРАЗ
ЕВРАЗ МЕТАЛЛ ИНПРОМ
ЕВРАЗ ВАНАДИЙ ТУЛА

**Дистрибуция**

Pernod Ricard
BAYER
СЫКТЫВКАР ТИССЬЮ ГРУП

# КЛЮЧЕВЫЕ УСЛУГИ

Кликните, чтобы перейти в интересующий раздел

## Разработка:

Нагруженный интернет-магазин
Личный кабинет
Оптовая продажа — B2B-платформа
Маркетплейс
Технический аудит

01

## Битрикс24:

Построение CRM-системы
HR-портал
Личный кабинет сотрудника
Аудит порталов

02

## 1С:

Интеграция 1С с другими IT-системами
Доработка 1С

03

## Маркетинг:

Комплексный маркетинг
Продвижение B2B-компаний

04

## Импортозамещение

05

## Техническая поддержка

06

Разработка

# НАГРУЖЕННЫЙ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН

**Наши тимлиды и программисты — эксперты в реализации проектов на 1С-Битрикс и интеграциях с внешними системами.**

**Это позволяет нам находить ошибки и давать рекомендации в сложных случаях.**

**Что мы умеем:**

01 //
Разработка с нуля: архитектура сайта, адаптивная вёрстка;

02 //
Нагруженные системы (15 000 заказов в сутки);

03 //
Интеграции с CRM и учётными системами (**1С**, SAP, **Битрикс24**, серверы очередей);

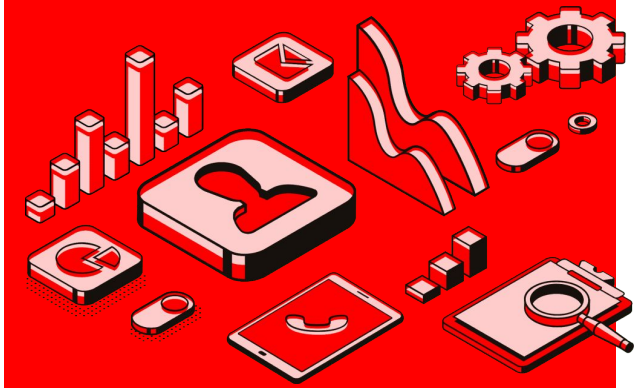
04 //
Миграция с самописных или устаревших решений;

05 //
Сложные калькуляторы, конфигураторы и т.д.;

06 //
Реализация сложных сайтов и интернет-магазинов с онлайн-оплатой, корзиной заказов.

Разработка

# ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ



## Что мы умеем:

01 //
Личный кабинет оптовых продаж (B2B-кабинет);

02 //
Личный кабинет клиента;

03 //
Личный кабинет кандидата;

04 //
Портал обработки претензий;

05 //
Личный кабинет сотрудника.

## Какие технологии используем в работе:

01 //
Брокеры сообщений, сервисы очередей, шины данных;

02 //
Веб-сервисы, REST и SOAP API;

03 //
Кластерные решения;

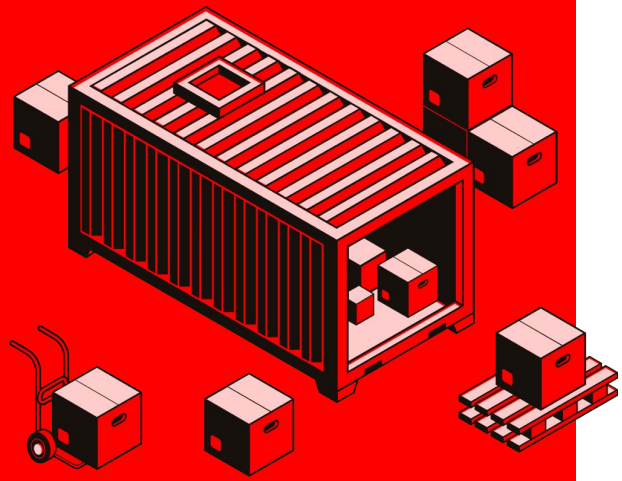
04 //
**1С-Битрикс**, **1С-Битрикс24**, **1С**;

05 //
Разработка быстрых «отзывчивых» интерфейсов на Vue и React.

Разработка

# ОПТОВАЯ ПРОДАЖА

## B2B-платформа



## Польза для бизнеса:

**Внедрение в работу с контрагентами дилерского портала дает производителям ряд преимуществ в оптовой торговле перед конкурентами.**

01 //
За счёт освобождения менеджеров от рутины, увеличивается количество новых клиентов;

02 //
Специалисты по работе с клиентами успевают выполнить больше заявок для B2B-партнеров;

03 //
Повышение лояльности: партнеры видят как формируются их заявки и от чего зависит их стоимость;

04 //
Менеджеры меньше отвлекаются на обработку заказов, e-mail рассылку и не приносящие основной выручки задачи;

05 //
Заказы создаются автоматически из кабинета дилера.

Разработка

# МАРКЕТ-ПЛЕЙС

## Кому необходима разработка:

01 // Производителю
как инструмент увеличения доли рынка;

02 // Экспедитору и дистрибьютору
для эффективного использования партнерской сети;

03 // Крупному предприятию
при запуске внутреннего маркетплейса
для сотрудников компании.

## Гарантии, которые мы даем:

// качество кода от квалифицированных специалистов-экспертов с опытом;

// дисциплину организованной команды (как правило, все работают в одном помещении, что упрощает обсуждение рабочих вопросов);

// полную прозрачность в работе и регулярность отчетов о результатах (проводим регулярные онлайн-планерки с заказчиком и командой исполнителей).

## Заказчик всегда в курсе ситуации на проекте

Разработка

# ТЕХНИЧЕСКИЙ АУДИТ САЙТА

**Проверка работоспособности сайта на 1С-Битрикс.**
**Изучение кода, нагрузочное тестирование и не только.**

## Актуально если:

01 //
Ресурсу больше 5 лет и он активно развивался;

02 //
Сайт работает медленно и/или с ошибками;

03 //
Интернет-магазин интегрирован с **1С** и другими внешними системами;

04 //
Вы не можете спрогнозировать, выдержит ли портал большое количество одновременно оформленных заказов.

## Основные этапы:

01 //
Анализ кода и вёрстки сайта;

02 //
Проверка интеграции сайта с **1С** и нагрузочное тестирование;

03 //
Настройки идентификации и ролей пользователей;

04 //
Аудит сложных проектов и систем.

Битрикс24

# КОРПОРАТИВНЫЙ HR-ПОРТАЛ

**Мы умеем внедрять Битрикс24 в качестве корпоративного портала с HR-уклоном. Имеем готовые решения по подбору и адаптации персонала.**

**Готовы показать кейсы и рассказать о деталях на встрече с экспертом.**
**Частые HR-задачи, реализуемые в Битрикс24:**

01 //
Редизайн и внедрение фирменного стиля;

02 //
Корпоративная жизнь и культура (новости, события, показатели);

03 //
Подбор персонала и приём на работу;

04 //
База знаний и справочная информация;

05 //
Адаптация сотрудников и обучение;

06 //
Внутренние сервисы (выдача справок, оформление документов бухгалтерией);

07 //
Учёт рабочего времени;

08 //
Геймификация и HR-инструменты.

Битрикс24

# ПОСТРОЕНИЕ CRM-СИСТЕМЫ

**Мы специализируемся на внедрении коробочной версии CRM Битрикс24. Лучше всего работаем в проектах со сложными интеграциями и кастомизацией системы под специфику клиента.**

**Наши профессиональные компетенции будут актуальны если:**

01 //
На проекте сложный ИТ-ландшафт и много интеграций;

02 //
Нужны нестандартные доработки логики и интерфейсов с сохранением обновляемости;

03 //
Есть повышенные требования к безопасности данных;

04 //
Планируется загрузка большого объёма данных или работа с высокими нагрузками;

05 //
Необходимо построение кластерных систем;

06 //
Необходимо в сжатые сроки переехать в **Битрикс24** из SalesForce или BPM (Террасофт).

Битрикс24

# ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ СОТРУДНИКА

**Битрикс24** это не только CRM — продукт имеет функционал для построения полноценного личного кабинета сотрудника.

**Наиболее популярные задачи автоматизации и построения личного кабинета:**

01 //
Получение справок (2-НДФЛ, 182-Н и другие);

02 //
Планирование, согласование и остатки по отпускам;

03 //
Согласование и детали по командировкам;

04 //
Информация о зарплате и KPI;

05 //
Информация о бонусах или кафетерии льгот для персонала;

06 //
Информация по обучению и адаптации сотрудника;

07 //
Учет рабочего времени (график присутствия и отпусков в автоматизированном режиме).

Битрикс24

# АУДИТ ПОРТАЛА

**Исследуем серверную и программную составляющие, даём практические рекомендации, делимся экспертизой и опытом. Выполняем работы спринтами в случае, когда это реально повысит производительность и скорость работы.**

## Аудит актуален, когда:

01 //
Задачи и CRM грузятся по пять секунд;

02 //
Система работает нестабильно;

03 //
Обновление системы проходит с ошибками;

04 //
Были попытки взлома системы.

## Состав аудита:

01 //
Сервер — правильно ли он настроен, адекватна ли производительность нагрузке;

02 //
Качество кода — проверка дополнительных модулей и компонентов на соблюдение правил разработки на 1С-Битрикс;

03 //
Интеграция с внешними системами — качество интеграций и их возможности.

1С

# ИНТЕГРАЦИЯ

## Можем интегрировать 1С с любыми внешними системами и оборудованием:

01 //
Интернет-магазины,
личные кабинеты;

02 //
CRM-системы
(**Битрикс24**, AmoCRM, Salesforce);

03 //
Другие учётные системы **1С**
и самописные решения
(1С: Управление торговлей, 1С:Розница,
1С:ERP и т.д.);

04 //
Системы документооборота;

05 //
Онлайн-кассы, платёжные системы;

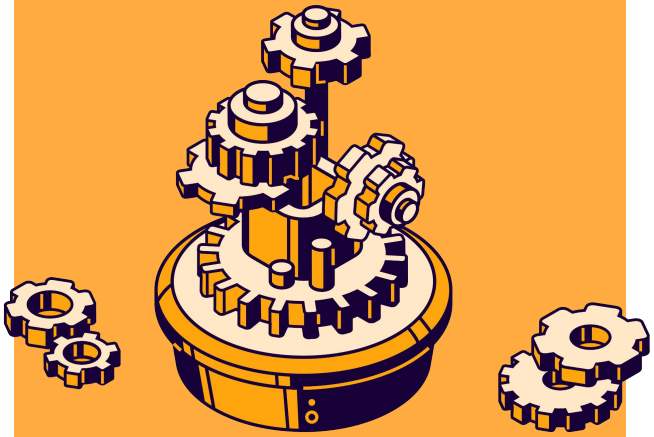
06 //
Маркеплейсы (Озон, Вайлдберис,
Сбер маркет, Aliexpress и т.д.);

07 //
Серверы очередей и шины данных.

**Мы не ограничиваемся стандартными модулями,
умеем и любим разрабатывать нетиповые решения.**

1С

# ДОРАБОТКА СИСТЕМЫ



**Дорабатываем типовые, отраслевые и самописные конфигурации 1С. Производим доработку не затрагивая типовую конфигурацию, без снятия с поддержки.**

**Доработка нужна, если:**

01 //
в типовой конфигурации недостаточно функций для отражения рабочих процессов компании;

02 //
нужно расширить возможности интерфейса и сделать работу эффективнее;

03 //
требуются специфичные аналитические и прочие отчеты (графики, диаграммы);

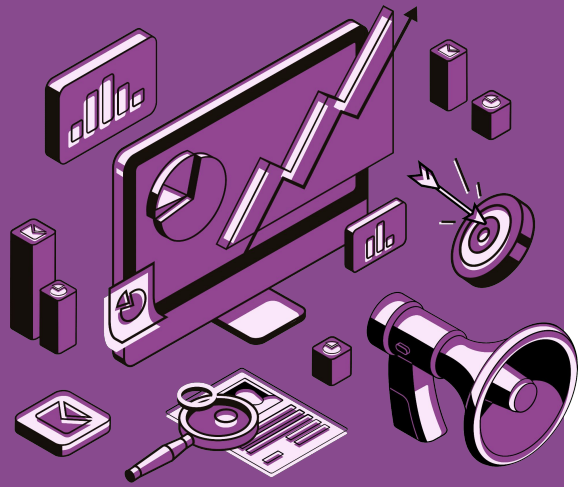
04 //
необходимы дополнительные регламентные задания с запуском по расписанию;

05 //
есть запрос на индивидуальную систему безопасности и распределение прав доступа.

**Мы работаем с любыми типовыми и отраслевыми платформами 1С — ERP, УТ, Документооборот, Бухгалтерия, ЗУП, УНФ, КА, Управление холдингом и т.д.**

Маркетинг

# КОМПЛЕКСНОЕ ИНТЕРНЕТ-ПРОДВИЖЕНИЕ



С 2008 оказываем услуги интернет-маркетинга для проектов любой сложности и отрасли.

С нами работают компании, которые готовы к бюджету от 100 000 ₽ в месяц.

**Комплексный подход включает в себя:**

01 //
SEO-продвижение;

02 //
Контекстная реклама;

03 //
Email-маркетинг;

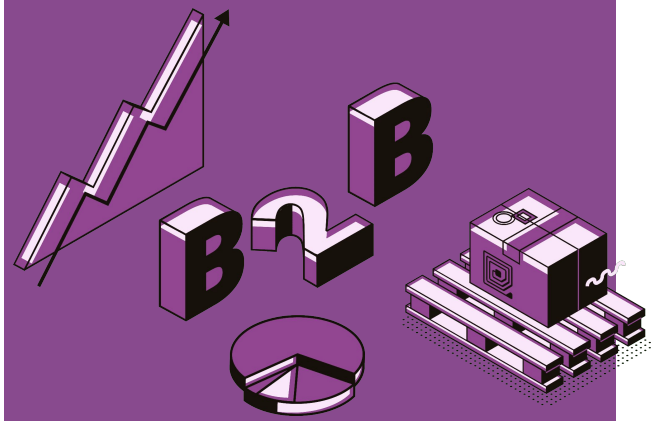
04 //
Вывод опта в онлайн;

05 //
Веб-аналитика;

06 //
Таргетинг.

Маркетинг

# ПРОДВИЖЕНИ ЕB2B КОМПАНИЙ




**Организуем слаженную работу всех каналов и инструментов интернет-продвижения бизнеса в B2B-сегменте.**

**Обеспечим рост оптовых продаж, дилерской сети и узнаваемости вашего бренда.**

**Стратегия продвижения:**

01 //
Проводим аналитику — выявляем потребности, цели, формализуем задачи;

02 //
Разрабатываем маркетинговую стратегию продвижения B2B-компании в сети;

03 //
Для долгосрочного эффекта используем SEO и контент-маркетинг;

04 //
Для получения заказов «здесь и сейчас» работаем с контекстной рекламой;

05 //
Постоянно анализируем изменения и принимаем решения на основе данных.

# ПОРТФОЛИО ПРОЕКТОВ

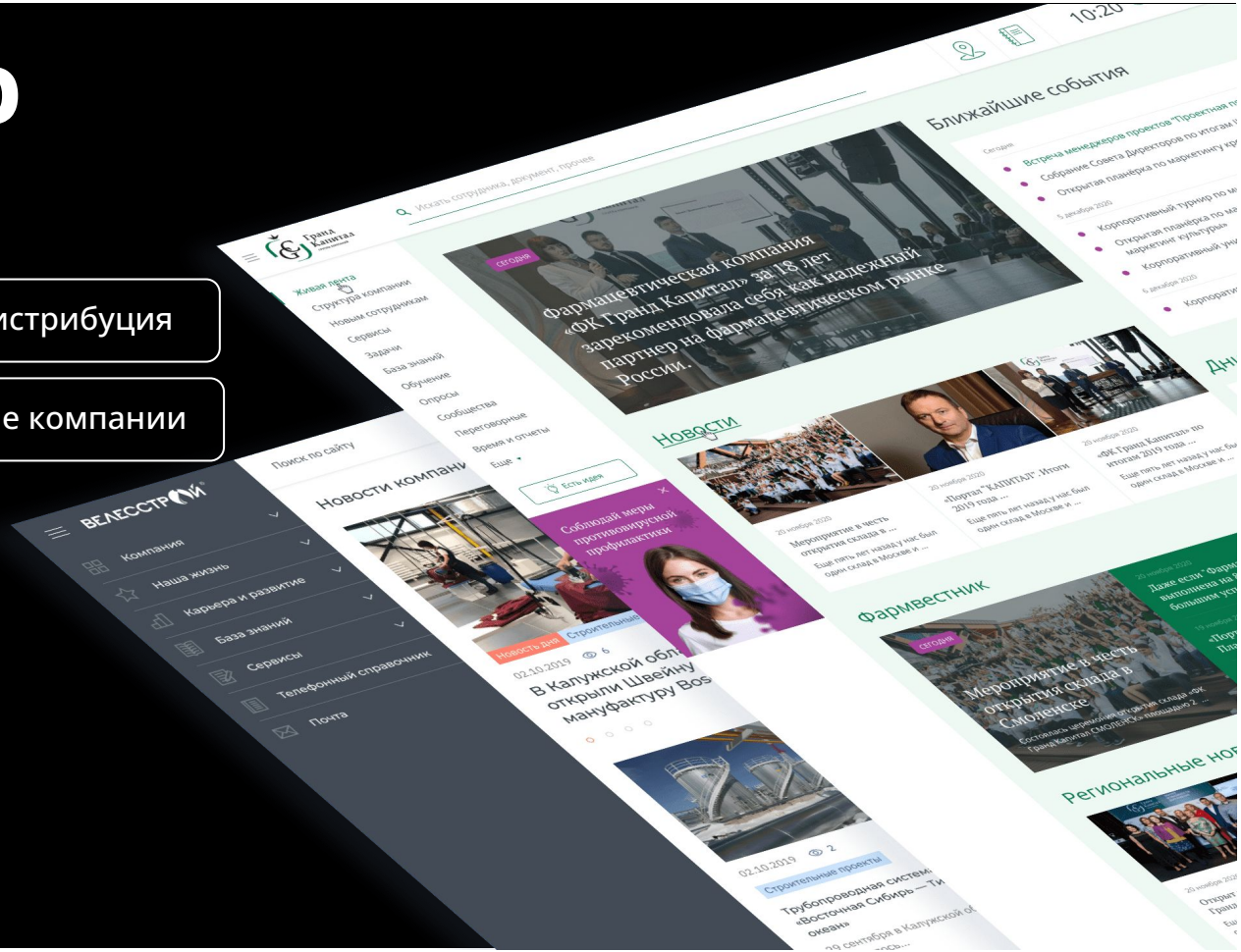
Фарма

Логистика

Дистрибуция

Строительство

Добывающие компании



# ЕВРАЗ

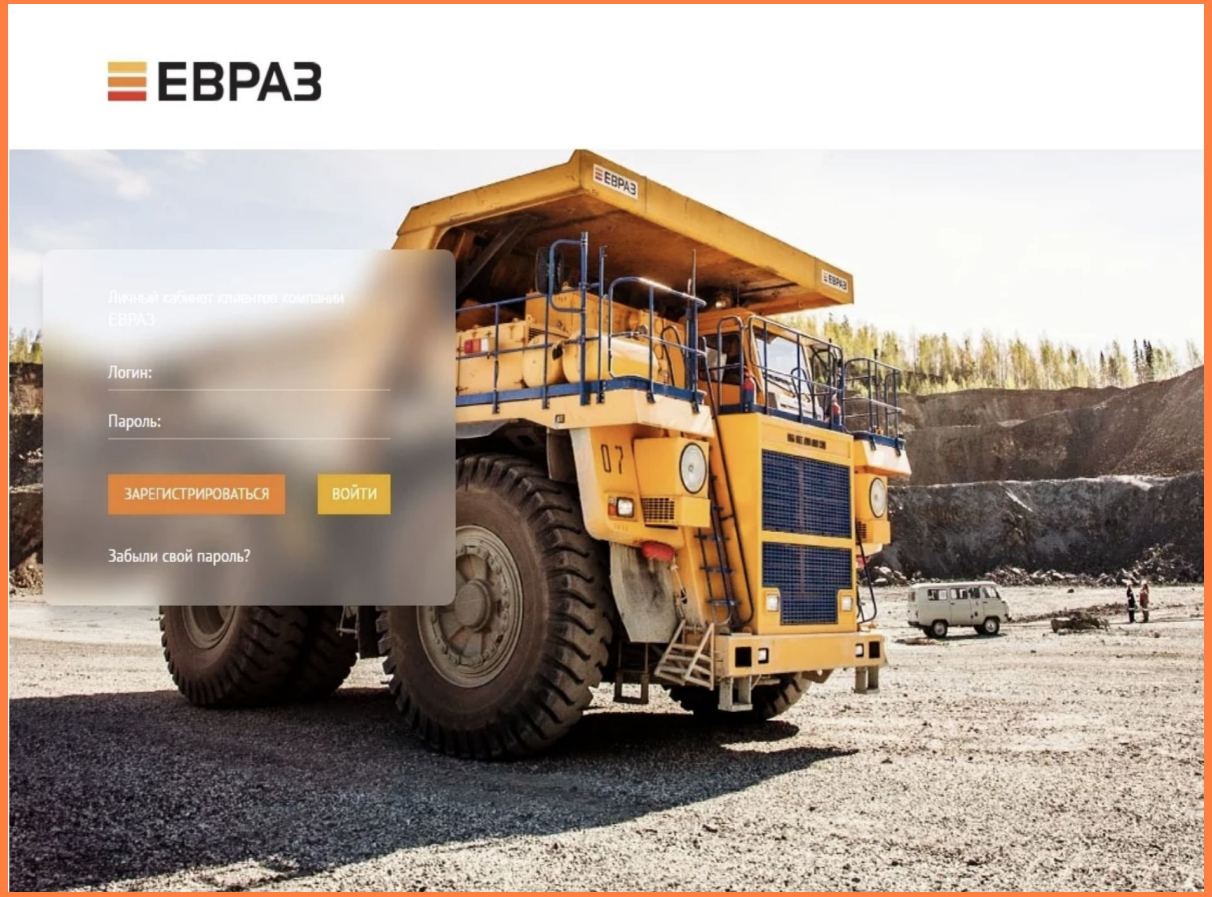
**О клиенте и проекте:**

// 80 000 сотрудников;

// Выручка 7,7 миллиардов долларов США;

// Произведено 13 000 000 тонн стали.

Посмотреть кейс с подробностями на сайте



# ЕВРАЗ

Посмотреть кейс с подробностями на сайте

**Задача:**

Создание удобного и функционального личного кабинета клиентов компании, отвечающего требованиям информационной безопасности.

Под капотом - множество сложных интеграций с внешними системами.

**Эталонный проект «личного кабинета на Битрикс для клиентов крупной компании». Работа продолжается, в планах введение дополнительных функций.**

**Ключевые результаты:**

// Функциональный личный кабинет, интегрированный с CRM системой;

// Разработка и отладка автоматизированной системы работы с прайс-листами (доработки и интеграции с системами 1С)

// Рабочий стол с настраиваемыми виджетами, с обновлением по данным отгрузок и платежей;

// Единая система авторизации пользователей в подсистемах ЕВРАЗ;

// Интеграция с рекрутинговой системой Huntflow с функцией обработки заявок сотрудников для формирования кадрового резерва;

// Система с несколькими модулями для проведения инспекций, единый кабинет подрядчика с возможностью предквалификации и хранения документов по закупкам.

# ВЕЛЕССТРОЙ

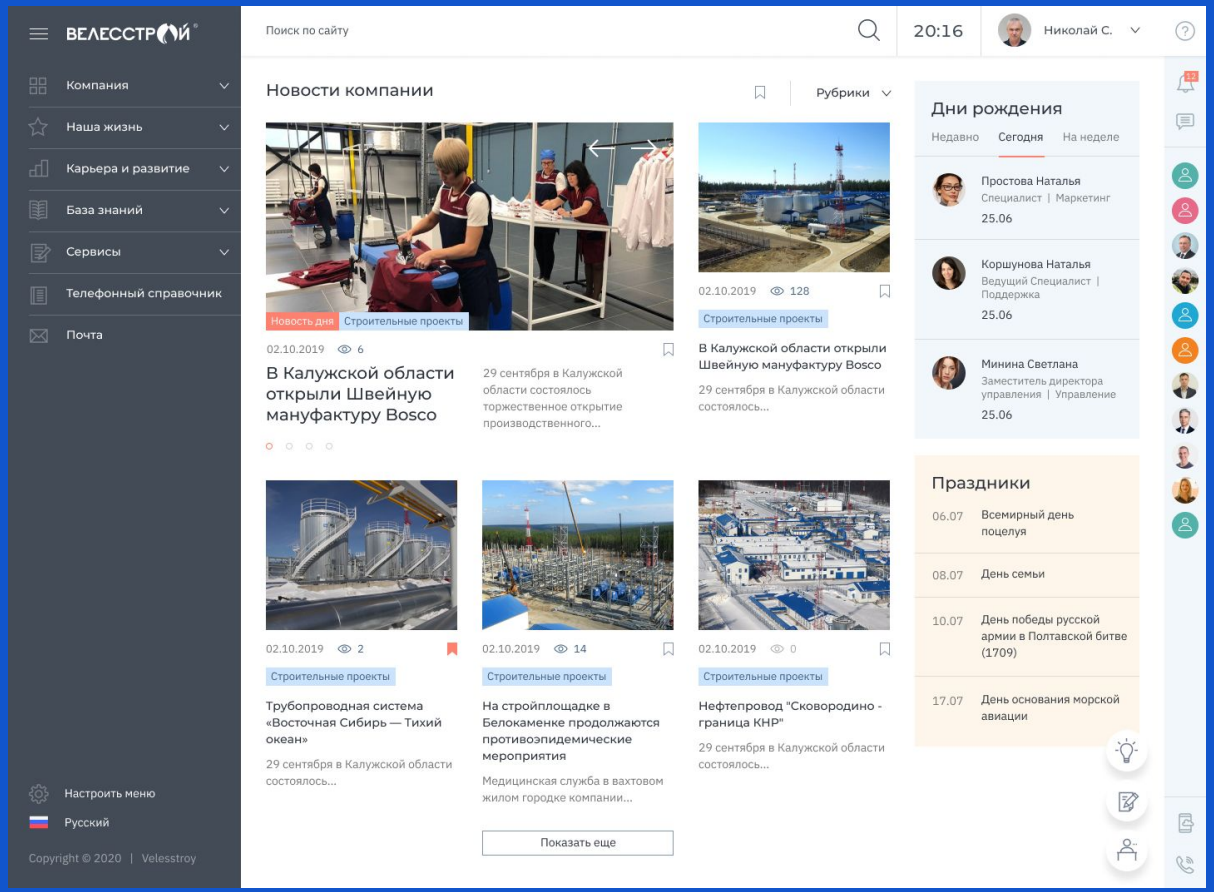
**Клиент входит в число лидеров:**

// По реализации работ нефтегазового и электроэнергетического комплекса;

// Промышленного и гражданского строительства;

// EPC-контрактов и проектирования.

Посмотреть кейс с подробностями на сайте



ВЕЛЕССТРОЙ

Посмотреть кейс с подробностями на сайте

**Состав внедрения на проекте:**

// Редизайн и внедрение фирменного стиля;

// Новая главная страница;

// Новости;

// Раздел «О компании»

// Раздел «Наша жизнь»;

// Доработанная интеграция с AD;

// Доработанная интеграция с 1С:ЗУП;

// Сервисы (заказ пропуска, разработка документации);

// Мультиязычность;

// Личный кабинет сотрудника;

// Интеграция почты;

// Телефонный справочник;

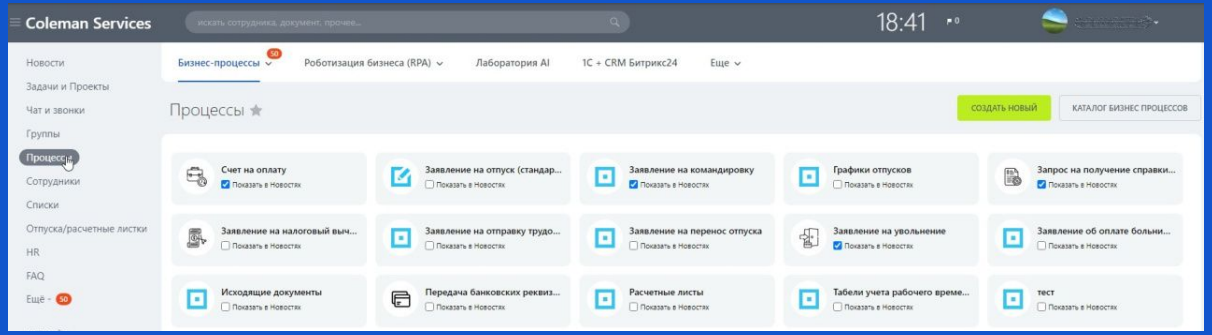
// Приказы и распоряжения;

// Опросы и обратная связь.

coleman GROUP

**Клиент:**

Coleman Services — один из лидеров рынка комплексных кадровых решений. Компания работает в России с 1998 года и входит в ТОП-100 рейтинга работодателей hh.ru.




Посмотреть кейс с подробностями на сайте

coleman GROUP

Посмотреть кейс с подробностями на сайте

**Результаты:**

Проект принёс клиенту ощутимую пользу.

**Внедренные бизнес-процессы:**

// Информация о сотруднике и юр.лице;

// Библиотека документов и нормативных актов;

// Оформление справок и заявлений;

// Взаимодействие между работниками, менеджерами и бухгалтерами;

// Заявление на отпуск и на его перенос;

// Согласование графика отпусков;

// Заявление на налоговый вычет на детей.

// Заявление на оплату и перерасчет больничных листов;

// Передача банковских реквизитов;

// Заявление на отправку трудовой книжки;

// Командировки;

// Выдача подотчетных средств;

// Заявление на получение справок 2-НДФЛ и 182-Н;

// Заявление на увольнение.

kaspersky

**Клиент:**

Лаборатория Касперского» защищает более 400 млн пользователей и 240 тысяч компаний во всем мире.

**Задача:**

Миграция с Salesforce на CRM Битрикс24 для крупной компании с мотивированной командой в сжатые сроки.

Посмотреть кейс с подробностями на сайте

kaspersky

Посмотреть кейс с подробностями на сайте

**О проекте:**

// 1000 пользователей внутренней CRM;

// до 200 000 пользователей партнёрского портала;

// Кластерные редакции Битрикс и Битрикс24;

// 135 человеко-месяцев работы, более 15 000 часов кода;

// 9 недель разработки MVP

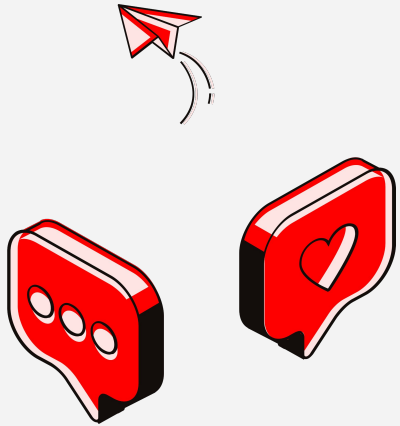
// 10 языков Партнёрского портала;

// 2000 отработанных тестовых сценариев

// 4000 решенных задач;

// Загрузка исторических данных в объёме 3 млн. записей с инкрементальной догрузкой.

kaspersky



## Отзыв клиента о нас

АО «Лаборатория Касперского» выражает коллективу ООО «Интернет-агентство ИНТЕРВОЛГА» благодарность за успешную реализацию проекта «Замена Salesforce Sales Cloud на альтернативную систему на базе 1С Битрикс».

Специалисты ООО «Интернет-агентство ИНТЕРВОЛГА» обладают необходимой экспертизой и знанием процессов, а также гибкостью, креативностью и скоростью в предложении вариантов решения задач. Отмечаем погруженность, профессионализм и внимание в коммуникации и планировании проекта.

**Дмитрий Калюжный**

Руководитель группы разработки сервисов по управлению взаимоотношениями с партнерами, **АО «Лаборатория Касперского»**

# ДИСТРИБЬЮТОР СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ NDA

Провели интеграцию 1С с WMS-системой для крупного дистрибьютора строительной техники.

Посмотреть кейс с подробностями на сайте

# ДИСТРИБЬЮТОР СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ NDA

Посмотреть кейс с подробностями на сайте

**Результаты:**

// Интегрировали 1С: УТ с b2b-порталом и WMS-системой;

// Помогли построить правильную архитектуру;

// Распределили функции между системами.

Компания получит определенный контроль над рынком спецтехники и запчастей благодаря переводу клиентов в удобную рабочую среду с высокими барьерами обратной миграции. И к этому мы готовились очень серьезно вместе с INTERVOLGA.

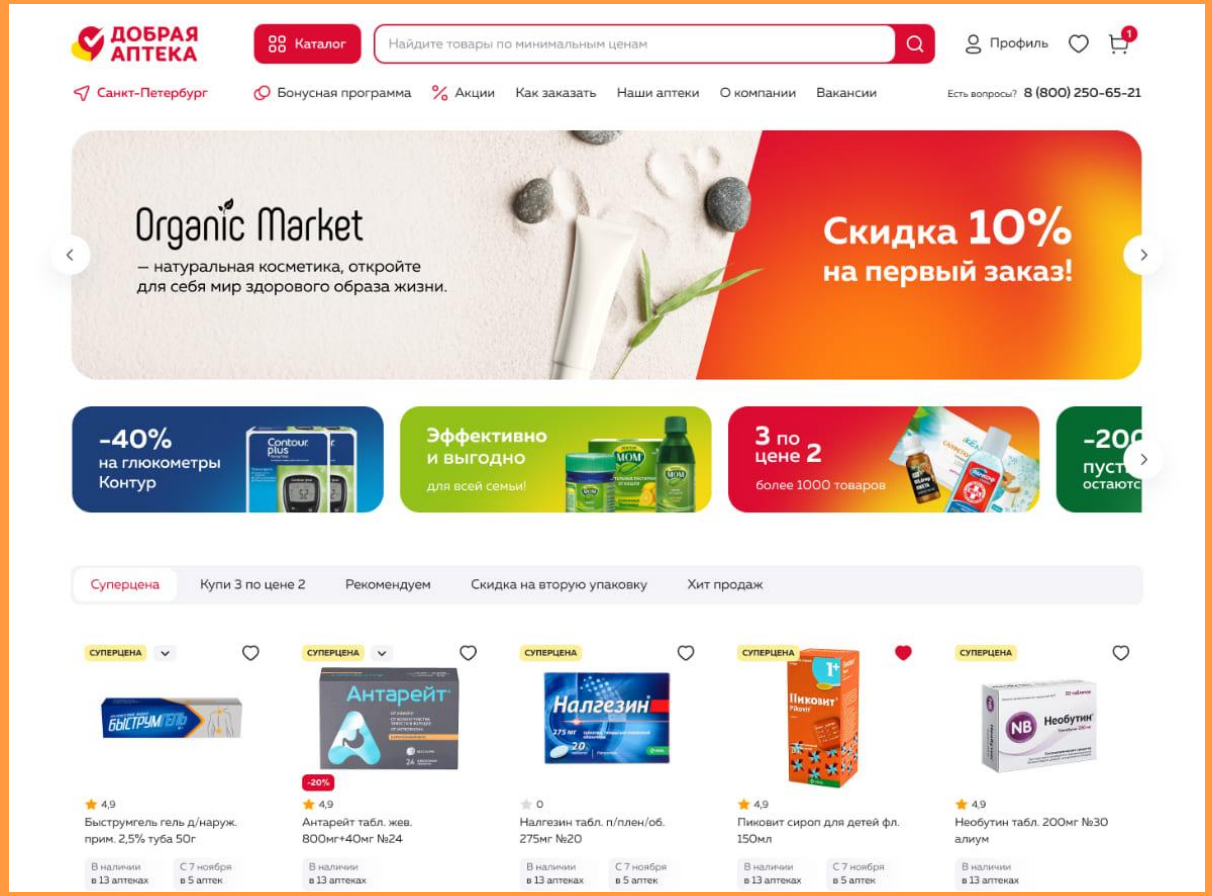
**Скриншоты не можем предоставить по NDA**

# ДОБРАЯ АПТЕКА

**О клиенте:**

«Добрая аптека» — региональная сеть аптек сегмента «эконом» в Архангельске, Архангельской области, Ненецком автономном округе и Санкт-Петербурге.

Посмотреть кейс с подробностями на сайте



# ДОБРАЯ АПТЕКА

Посмотреть кейс с подробностями на сайте

**Цифры проекта:**

// 28 лет на рынке;

// 12 городов присутствия;

// > 18 тыс. позиций в каталоге;

// > 85 тыс. пользователей;

// > 250 тыс. онлайн заказов за 4 года;

// Рост количества онлайн заказов в 5 раз за год.

**Проведенные работы:**

// Провели технический аудит и ускорили скорость загрузки страниц сайта;

// Повысили стабильность обмена данными с программными продуктами **1С**;

// Провели UI-аудит и уменьшили показатели отказов при оформлении заказа;

// Оказываем услуги по технической поддержке.

В ближайшей перспективе мы проведем рефакторинг обмена и подключим к сайту программу лояльности Maxma.

# ГОРНО-ДОБЫВАЮЩАЯ КОМПАНИЯ NDA

**Клиент:**

Наш клиент — лидер производства драгоценных металлов в России. Предприятие расположено в столице региона, где добывается больше всего драгоценных металлов в стране.

**Задача:**

Запустить проект за 5 месяцев с учетом сбора требований, написания ТЗ, разработки, тестирования и запуска.

Посмотреть кейс с подробностями на сайте

# ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ КОМПАНИЯ NDA

Посмотреть кейс с подробностями на сайте

**Сценарий работы для поставщика:**

// Авторизация на площадке;
// Просмотр и ответ на вопросы покупателей;
// Просмотр поступивших заказов, возможность уведомить покупателя о сдвиге сроков исполнения заказа;
// Загрузка и получение первичной документации по заказам;
// Получение и обработка жалоб от покупателей.
// Загрузка и получение первичной документации по заказам;
// Получение и обработка жалоб от покупателей.

**Сценарий работы для заказчика:**

// Авторизация на площадке;
// Поиск продукции в каталоге;
// Просмотр информации по материалам, картинки, технические характеристики, описание;
// Добавление товара в избранное;
// Отправка отзыва и оценки заказанного материала;
// Отправка вопроса по продукции поставщику;
// Добавление товара в корзину и оформление заказа поставщику;
// Отслеживание статусов заказов в личном кабинете;
// Отправка жалобы на полученные материалы.

**Скриншоты не можем предоставить по NDA**

теплотоп

## О клиенте:

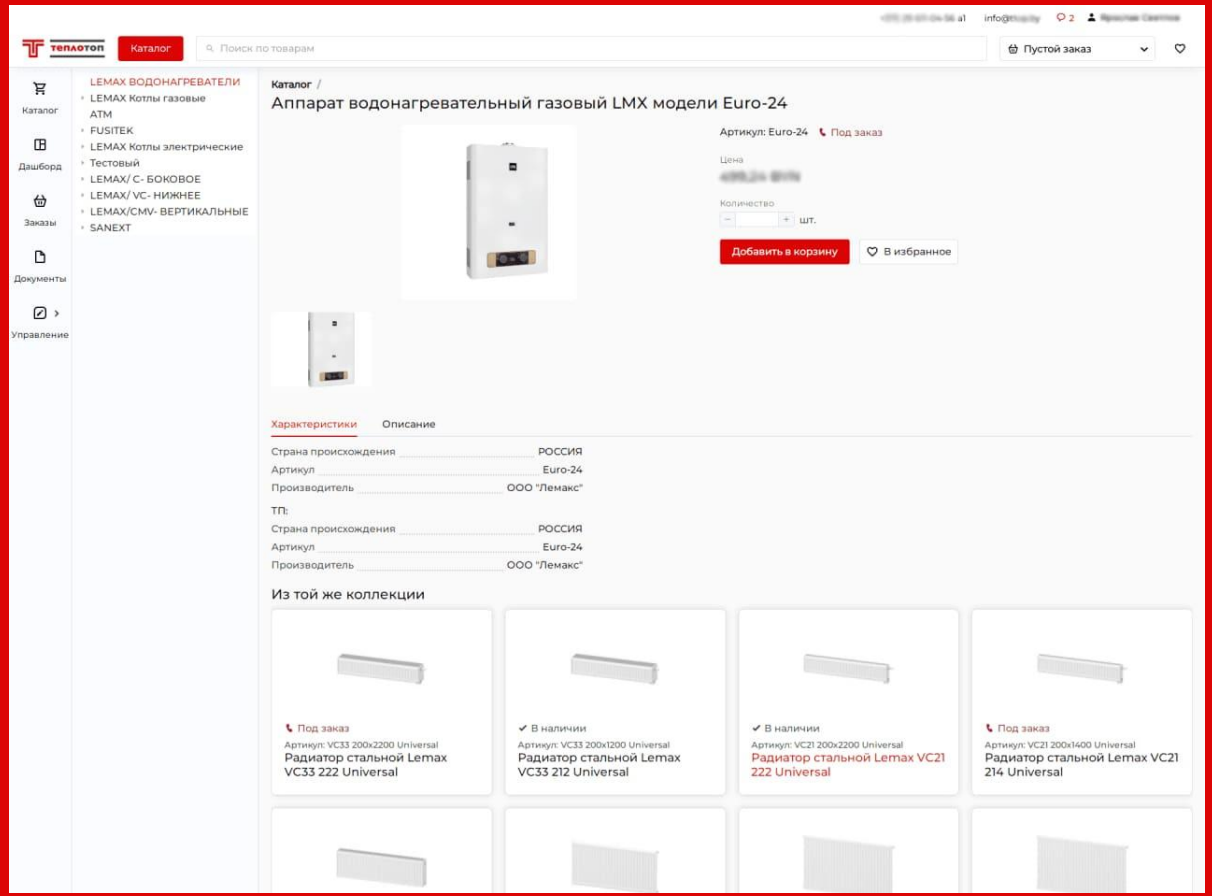
Компания ООО «ТеплоТоп» — оптовый поставщик отопительного оборудования.

## Задачи проекта:

// Перевести всю работу с заказами в онлайн;

// Снизить время работы менеджеров с заявками.

Посмотреть кейс с подробностями на сайте



теплотоп

Посмотреть кейс с подробностями на сайте

**Запустили работу с оптовыми клиентами в онлайне за 2 недели:**

// Оформление заявок;

// Цены;

// Наличие;

// Отслеживание заказа;

// Обмен документами.

Благодарю за сотрудничество и внимательное отношение к потребностям нашего бизнеса.

**Романович Алексей Анатольевич**
Директор

# ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ NDA

**О клиенте:**

Мы несколько лет работаем с заводом холодильного и теплообменного оборудования.

Это отечественный производитель, на рынке с 2004 года, предоставляющий широкий ассортимент оборудования по хорошим ценам.

Посмотреть кейс с подробностями на сайте

# ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ NDA

Посмотреть кейс с подробностями на сайте

**В ходе комплексного маркетингового проекта провели:**

// Проверку настройки аналитики и форм на сайте;

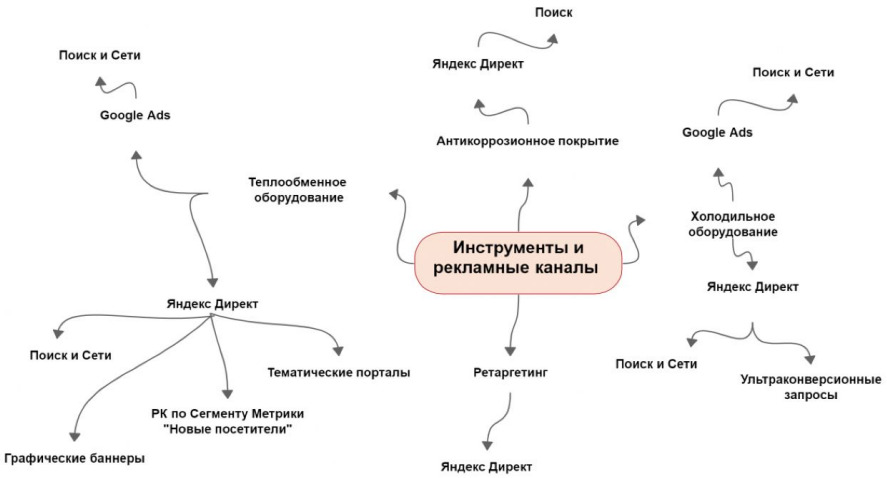
// Сбор ядра запросов;

// Подготовку текстов объявлений;

// Разработку баннеров;

// Запуск РК на поиске и в сетях (РСЯ);

// Еженедельную аналитику и оптимизацию рекламы.




**Скриншоты не можем предоставить по NDA**

# ОСТАЛИСЬ ВОПРОСЫ? СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ:

**ИНТЕРВОЛГА**
г. Волгоград, пр-кт им. В. И.Ленина, д. 50А, офис 36
sale@intervolga.ru
+7 495 648-57-90

**Степан Овчинников**
Генеральный директор, к.т.н., MVP 1С-Битрикс
stepan@intervolga.ru
+7 903 316-03-10

**Антон Колодницкий**
Заместитель генерального директора
ak@intervolga.ru
+7 960 896-96-80

**Илья Захаров**
Аналитик службы продаж
iz@intervolga.ru
+7 495 648-57-90

**Кузьма Калиманов**
Аналитик службы продаж
kuzma@intervolga.ru
+7 960 881-34-75

**Артем Крейчи**
Аналитик службы продаж
ka@intervolga.ru
+7 495 648-57-90